

TERMES DE RÉFÉRENCE

ÉTUDE DU MARCHÉ BÉNINOIS ET PROFIL DES ENTREPRISES SÉLECTIONNÉES POUR LE PROJET BENIBIZ

I. RÉSUMÉ DE LA MISSION

| | |
|---------------------------|---|
| Titre du projet | BeniBiz – Mettre l'entrepreneuriat au profit des personnes situées au bas de la pyramide au Bénin |
| Sous-traitant | NABC (www.nabc.nl) |
| Lieu d'affectation | Cotonou, Bénin |
| Rôle du consultant | Contribuer à une étude de marché de trois secteurs au Bénin (l'agriculture, les énergies renouvelables et un troisième secteur à déterminer au cours de l'étude), rassembler des informations et établir les profils d'une sélection de micro-entreprises et PME dans les secteurs définis. |
| Période du contrat | Février - Avril 2019 |
| Langue | Français (préférentiellement en anglais) |
| Partenaires | NABC, BoPInc, Technoserve, Ambassade du Royaume des Pays-Bas au Bénin |

II. CONTEXTE

Technoserve et BoPInc collaborent depuis septembre 2017 pour exécuter le programme BeniBiz. Il s'agit d'un projet d'accélération de croissance d'entreprises suivant une approche inclusive et holistique. Il a pour objectif d'assister 2,500 jeunes entrepreneurs, 750 PME actives dans le secteur alimentaire et agricole, et 150 entrepreneurs actifs dans la vente d'aliments nutritionnels au Bénin. Enfin, il s'étend sur une période de cinq ans.

Dans la réalisation de ce projet, Technoserve et BoPInc ont fait appel au NABC pour connecter les micro-entreprises et les PMES sélectionnées avec des entreprises du secteur privé néerlandais, ainsi que des partenaires financiers et techniques aux Pays-Bas.

D'une part, ces partenariats visent à habiliter les micro-entreprises et les PME béninoises à surmonter les obstacles à leur croissance. D'autre part, ils les aideront à développer un avantage comparatif qui bénéficiera à la population locale à travers l'accroissement des volumes de vente et la création d'emploi. Promouvoir des entreprises plus fortes peut aussi contribuer à renforcer la sécurité alimentaire locale car ces dernières faciliteront

l'accès à des aliments de bonne qualité nutritionnelle et encourageront le commerce avec les agriculteurs locaux.

III. OBJECTIF ET JUSTIFICATION DE LA TÂCHE

NABC (basé aux Pays-Bas) recherche un expert (basé au Bénin) pour conduire une étude de marché et pour rédiger un profil des entreprises locales sélectionnées pour le projet BeniBiz. Ce travail permettra d'assurer le meilleur choix de partenariats possible entre les micro-entreprises & PME béninoises et les partenaires néerlandais. Cette étude et cette liste de profils permettront de documenter les opportunités d'affaires au Bénin et de présenter les partenaires locaux potentiels pour le secteur privé néerlandais. Le consultant travaillera de près avec l'équipe NABC aux Pays-Bas et avec BoPInc à Cotonou.

Ci-dessous des informations plus détaillées sur les activités de cette mission:

| | |
|--|--|
| Phase préparatoire | Rencontre des parties prenantes et préparation de l'étude |
| Développement d'un rapport sur les opportunités commerciales au Bénin | <p>Étude primaire, travail sur terrain, et rédaction du rapport (les deux premières versions seront soumises à approbation).</p> <p>Le rapport sur les opportunités commerciales quantifiera le potentiel de secteurs à impact élevé (comme le secteur de l'agriculture, le secteur des énergies renouvelables ou de l'eau et un troisième secteur à déterminer- ces secteurs sont à définir au cours de l'étude).</p> <p>L'étude de marché incluera:</p> <p>(1) un travail d'identification des acteurs-clés des secteurs public et privé, de la taille du marché et des caractéristiques spécifiques des secteurs sélectionnés</p> <p>(2) une évaluation de la capacité des partenaires actuels et potentiels pour les entreprises néerlandaises (une liste d'entreprises sera fournie au préalable)</p> <p>(3) une analyse du climat des affaires dans les secteurs sélectionnés, avec une description détaillée des étapes d'expérimentation, d'approbation et d'introduction des nouveaux produits.</p> |
| Rassembler les informations sur les microentreprises et PME béninoises | Entretien avec les micro-entreprises et les PME, rédaction du profil de ces entreprises (les deux premières versions seront soumises à approbation) |
| Rapport final | Évaluer les phases de préparation, d'exécution et de suivi + rapport financier |

IV. CALENDRIER DE LA MISSION

La date butoire de soumission d'une proposition est le 25 janvier 2019. Le candidat sélectionné sera informé avant la fin du mois de Janvier. Tous les rendus de cette mission devront être soumis au début du mois d'Avril 2019. Un plan ou une chronologie détaillée du travail devra être jointe à la proposition.

V. EXPÉRIENCES ET QUALIFICATIONS

Le consultant devra posséder les expériences et les qualifications suivantes:

- Expérience dans la conduite et la réalisation d'études de marché. Un accent sur le secteur de l'entrepreneuriat agricole serait un atout considérable.
- Accès aux entreprises du secteur privé sélectionnées.
- Créativité et capacité de développer des idées innovantes.
- Être disposé à se déplacer dans différentes régions du Bénin.
- Maîtrise du français (écrit et parlé). Une bonne maîtrise de l'anglais est préférable.

VI. BUDGET

Il s'agit d'un appel d'offre, le choix final sera déterminé sur la base du prix et de la qualité de la proposition du soumissionnaire. Celle-ci ne dépassera pas EUR 4500,00.

Ce montant inclut les taxes, les frais de déplacements ainsi que les frais directs tels que l'argent de poche.

VII. INSTRUCTIONS POUR LA SOUMISSION DE LA PROPOSITION

Veuillez soumettre votre proposition à:

Daan Vreeburg, Community & Insights, NABC: daan.vreeburg@nabc.nl, **et**
Maloe de Reuver, Strategic Regions, NABC: maloe.dereuver@nabc.nl

La proposition devra comprendre:

- Une preuve de compréhension de la mission
- Une description à l'approche du candidat
- Un calendrier de l'exécution de la mission
- Le CV du consultant
- Le budget

Échéance: 25 Janvier 2019

Vous avez la possibilité d'envoyer des questions pour clarification du contenu de l'appel d'offre.

Date limite: 11 Janvier 2019